

2021

Sales Kickoff



„Ak k cieľu chýba uskutočniteľný plán, jediná možnosť je improvizovať.“

„Obchodnícky výkop“ do nového roku je workshop, určený pre tímy 2 až 12 predajcov v segmente B2B (predaj firmám), ktorí nechcú ani v súčasnej situácii svoje výsledky v roku 2021 nechať na náhodu.

Témy workshopu:

- Rekapitulácia roku 2020 – čo si z neho vieme zobrať?
- Čo zásadné sa zmenilo v našom obchodnom prostredí?
- Aké máme ciele v predaji na rok 2021?
- Čo sú naše najväčšie príležitosti a výzvy?
- Z akých zdrojov môžeme čerpať?
- Aké možnosti pre rast produktivity obchodníka existujú?
- Brainstorming nápadov – čo nové môžeme vyskúšať?
- Čo nás vnútorne brzdí v napredovaní?
- Aké sú dva kľúče k obchodnému úspechu v roku 2021?
- Ako si naplánovať aktivity potrebné k dosiahnutiu cieľa?
- Ako si ustrážiť priority a nestratiť smer?
- Bez čoho aj ten najlepší zostavený plán nakoniec zlyhá?

Workshop má 2 časti – **teoretickú** a **praktickú**. V teoretickej časti (cca 2 hod.) vaši obchodníci dostanú návod na použitie a úlohy na vypracovanie. V praktickej časti, ktorá nasleduje spravidla po 1-2 dňoch, počas 1,5-2 hodín spoločne prejdeme a skorigujeme vypracované úlohy a akčné plány obchodníkov.

Výsledkom budú namotivovaní obchodníci, zorientovaní vo svojich cieľoch a plánoch, ktorí presne vedia čo majú robiť pre dosiahnutie svojich obchodných cieľov v roku 2021.

Forma: online (ZOOM)

Cena: bežne ~~490 €~~, teraz 270 € bez DPH (zľava 45%)

Kontaktujte ma: 0905 470 869 | martin@akopredavat.sk

www.AkoPredavat.sk